



STENA METAL INTERNATIONAL AB

Kredittforsikring hjelper svensk metallresirkulerings-selskap med å drive en bærekraftig virksomhet

Stena Metal driver i en bransje med høy risiko i form av kreditteksponering og raske prisendringer. Derfor setter selskapet stor pris på stabiliteten og sikkerheten som kredittforsikringen fra Allianz Trade gir dem.

Stena Metal International AB er en av Europas ledende bedrifter i resirkuleringsbransjen og leverer resirkulert metall til selskaper over hele verden.

Selskapet ble stiftet i 1939 og har hovedkontor i Göteborg i Sverige. I dag driver Stena Metal også virksomhet i Norge, Danmark, Finland, Polen, Sveits, Tyskland, Italia og USA.

Stena Metal har kunder i de fleste bransjer verden over, blant annet innen produksjon, bilindustri, varehandel, energi, transport og logistikk samt flere kommuner.

Økonomidirektør Erik Larsson forteller at målet til Stena Metal er å drive en virksomhet som bidrar til et mer bærekraftig samfunn. Kredittforsikring fra Allianz Trade spiller en viktig rolle i arbeidet med å oppnå dette målet.



Stena Metal International AB hadde en omsetning på nærmere 14 milliarder forrige regnskapsår, og med enkelttransaksjoner på mange millioner står vi overfor en høy risiko i kreditteksponeringen.

Erik Larsson,

CFO hos Stena Metal International AB

“Stena Metal International AB hadde en omsetning på nærmere 14 milliarder forrige regnskapsår, og med enkelttransaksjoner på mange millioner står vi overfor en høy risiko i kreditteksponeringen. Stena Metal har en solid kredittpolicy, og det betyr at vi i prinsippet alltid må ha sikkerhet for et krav. Det er der Allianz Trade kommer inn i bildet,” forteller Erik Larsson.

Et spesialisert team

Stena Metal har brukt tjenester fra Allianz Trade i nesten 15 år. Samarbeidet gir det svenske resirkuleringselskapet stabilitet og trygghet til å drive en bærekraftig virksomhet.

Kontakt Allianz Trade

Vil du vite mer om hva vi kan

gjøre for din bedrift?

Ring oss på telefon

+47 23 25 60 00 og snakk med

en av konsulentene våre.

“Den største fordel som Stena Metal oppnår med Allianz Trade sine tjenester, er at vi unngår risiko og kan stole på at kundene våre er kredittverdige.

Det sikrer selskapets marginer og kontantstrøm og gir oss en stabil plattform til å jobbe langsiktig med samarbeidspartnerne våre,” forteller Erik Larsson.

Stena Metal er en prioritert samarbeidspartner. Det innebærer at de drar nytte av et eget team hos Allianz Trade, forklarer Mikael Magnusson, Senior Business Relationship Manager hos Allianz Trade.

“Jeg har ansvaret for teamet. De viktigste personene er imidlertid kollegaene mine som er ansvarlige for risikovurdering, og som utfører analyser og tar kredittbeslutninger. Særlig viktig er underwriteren, som har ansvaret for å sette kredittgrensene. Ingen avgjørelser går til Stena Metal uten at underwriteren har verifisert og gått gjennom dem,” sier Mikael Magnusson.

Sikkerhet i et marked med hurtige prisendringer

Erik Larsson forteller at en stor fordel med teamet er at det har bygd opp en dyp forståelse av Stena Metals virksomhet.



Stena Metal har en kundeportefølje med gode kredittvurderinger i henhold til vurderingsmodellen vår, og vi kan vanligvis imøtekomme behovene deres for økte kredittgrenser.

Mikael Magnusson,

Senior Business Relationship Manager
hos Allianz Trade

“Produktene våre selges i markeder med hurtige prisendringer, og det betyr at vi raskt kan komme til å trenge høyere kredittgrenser. Gjennom en god forståelse av virksomheten vår og et nært samarbeid kan vi ta raske avgjørelser,” forteller han.

Dette har blitt særlig tydelig de siste par årene, når prisene har vært temmelig ustabile, forklarer Magnusson.

“Stena Metal har en kundeportefølje med gode kredittvurderinger i henhold til vurderingsmodellen vår, og vi kan vanligvis imøtekomme behovene deres for økte kredittgrenser,” forteller Mikael Magnusson.

Evnen til å reagere raskt på endringer i markedet vil ifølge Erik Larsson være avgjørende i tiden som kommer, mens uvissheten og risikoen øker.

“Arbeid med betalingsbetingelser og kreditt blir en viktig brikke i puslespillet i kommende forretningssamtaler, og derfor føles det ekstra trygt å ha en solid samarbeidspartner som Allianz Trade. Det hjelper oss med å sikre pengene våre og den fremtidige lønnsomheten,” sier Erik Larsson.

Kontakt Allianz Trade
Vil du vite mer om hva vi kan gjøre for din bedrift?
Ring oss på telefon
+47 23 25 60 00 og snakk med en av konsulentene våre.

Euler Hermes Norge
Postboks 6875, St. Olavs Plass
N-0130 Oslo
Besøksadresse:
Holbergsgate 21, N-0166 Oslo

Tel.: +47 23 25 60 00
contact.no@allianz-trade.com
www.allianz-trade.no
Foretaksregisteret
Org. nr.: NO 897 391 872 MVA

Euler Hermes SA
Avenue des Arts 56
BE-1000 Brussel
Reg. nr.: BE 0403.248.596 RPM Bruxelles
Forsikringsselskap, registrert under kode 418