

Hvordan fylle ut Omsetningserklæringen din

Forsikringspremien din baseres på estimatet du gir oss for verdien av salg som kan forsikres over 12 måneder.

På slutten av poliseperioden er det imidlertid sannsynlig at det forventede og det faktiske forsikringsbare salget ditt er to forskjellige tall. I en omsetningserklæring forteller du oss den virkelige verdien av ditt forsikringsbare salg, og vi bruker dette til å beregne den nøyaktige premien for fjoråret.

1. Hvorfor er det viktig?

I starten av polisen din belaster vi en premie basert på bedriftsforventningene dine for det kommende året. Det faktiske salget ditt kan bli høyere eller lavere, avhengig av hvordan bedriften har gått i løpet av den tiden.

Hvis salget er høyere enn forventet, har vi dekket større verdier enn forventet, og vi fakturerer en tilleggspremie. Hvis salget ditt er lavere, vil vi ha dekket mindre

enn forventet og vil tilbakebetale en del av premien din, begrenset til minimumspremien spesifisert i poliseplanen din (vanligvis 90% av forventet premie).

En omsetningserklæring er viktig, fordi den hjelper oss å beregne den virkelige verdien til polisen din, slik at du betaler en rettferdig pris for dekningen. På bakgrunn av dette må vi ha fullstendige utfylte erklæringen for å kunne fortsette å tilby kredittgrenser og avgjøre eventuelle krav.



Eksempel

La oss si at forventningene dine for neste år ligger på 20 millioner, og forsikringspremien din er 0,2 %. Premien din utgjør altså 40 000. Minimumspremien din blir altså: $40\ 000 \times 90\ \% = 36\ 000$.

SCENARIO A

Salget er høyere enn forventet
Du avslutter året med en omsetning på 25 MILLIONER
 $25\ \text{MILLIONER} \times 0,2\ \% = 50\ 000$
50 000 er høyere enn premien din på 40 000, du blir altså belastet med en tilleggspremie.

SCENARIO B

Salget er lavere enn forventet og over minimumspremien Du avslutter året med en omsetning på 19 MILLIONER
 $19\ \text{MILLIONER} \times 0,2\ \% = 38\ 000$
38 000 er lavere enn premien din på 40 000, men høyere enn minimumspremien på 36 000
Vi refunderer således $40\ 000 - 38\ 000 = 2\ 000$.

SCENARIO C

Salget er lavere enn forventet og under minimumspremien Du avslutter året med en omsetning på 15 MILLIONER
 $15\ \text{MILLIONER} \times 0,2\ \% = 30\ 000$
30 000 er lavere enn 36 000
Vi refunderer således $40\ 000 - 36\ 000 = 4\ 000$.

2. Hvem må fylle ut en omsetningserklæring?

Polisen din fastslår om du må fylle ut et skjema, og vi sender deg en påminnelse når det er på tide å gjøre dette. Det er ikke alle bedrifter som må fylle ut en omsetningserklæring: Bedrifter med fast premie behøver f.eks. ikke dette. Dette er som regel mindre bedrifter som ikke handler internasjonalt.

3. Hva må jeg gjøre?

Mot slutten av poliseperioden får du et varsel på e-post som minner deg på at det er på tide å fylle ut omsetningserklæringen din. Frist for retur av omsetningserklæringen er 60 dager etter at poliseperioden er over. Politen din står i fare dersom du ikke leverer inn erklæringene.

Skjemaet er relativt enkelt, men det er viktig å fylle det ordentlig ut med all nødvendig informasjon.

Du må bare angi den forsikrede omsetningen du har oppnådd i forhold til hvert land du gjør forretninger med. Forsikret omsetning henviser til salg som dekkes av premien din. Det er ikke nødvendig å ta med uforsikret salg, for eksempel godkjente midler i eller før levering, offentlige kontrakter eller bedrifter med organisasjoner vi ikke har dekket.

4. Hva slags informasjon skal jeg ta med?

Verdien på varer og/eller tjenester som leveres

Denne informasjonen bør omfatte alle forretninger som utføres mellom datoene som vises på skjemaet ditt (inkludert datoene). Informasjonen bør bestå av hele den forsikringsbare omsetningen til din bedrift samt de selskaper som er medforsikret under politen. Vennligst ikke reduser omsetningstallet ved å legge til kreditt, notaer eller rabatter, da vi i utgangspunktet skal dekke hele beløpet på den utsendte fakturaen.

Valuta

Du må skrive inn beløpene i den valuta som vises på skjemaet.

Land

Du må registrere omsetning for hvert land som er godkjent i politen din. Og omvendt, ikke legg til land som ikke er dekket av politen.

5. Hva skal jeg utelate - ikke ta med?

Salg som ikke dekkes av oss

Dette er salg som ikke faller under politen din, f.eks. kontanttransaksjoner, salg til datterselskaper eller tilknyttede selskaper, forretninger med lokale myndigheter eller salg til andre offentlige kunder (med mindre vi uttrykkelig har dekket disse).

Du trenger heller ikke å ta med salg som er gjort til en forsikret kunde etter at dekningen er avvist eller kansellert.

MVA skal ikke tas med, med mindre det dekkes spesifikt av politen din, og du kan utelate salg som er sikret med annen sikkerhets, som for eksempel gjeldsbrev.

6. Vanlige feil

Vi gjør alle feil, og selv om vi har lagt mye arbeid i å gjøre skjemaet vårt for omsetningserklæring så enkelt som mulig, er det alltid en feilmargin. For å hjelpe deg med å unngå feil, får du her en liste over de vanligste feilene vi ser i skjemaer vi får i retur:

Feil omsetningstype

Sannsynligvis er den vanligste feilen når totalomsetning oppgis i stedet for forsikret omsetning. Husk at omsetningserklæringen din bare bør inneholde salg dekket av politen din.

Manglende tall

Når du fyller ut skjemaet må du kontrollere at du ikke har lagt til en null på den forsikringsbare omsetningen, eller glemt å skrive totalsalget på skjemaets siste side.

Flere avsnitt

Det kan hende du må fylle ut en omsetningserklæring som består av mer enn en del. For eksempel der du har oppgitt avdelinger i andre land. Ikke kopier informasjonen fra den første delen til den andre eller la den andre delen være tom (se ovenfor, "Hvilken informasjon skal jeg ta med").

Land som ikke omfattes

Ta bare med land som er godkjent i politen din.



Innholdet her er kun til veiledning og utgjør ikke selve forsikringen. Denne informasjonen er kun ment å gi en generell oversikt.

I tilfelle en konflikt mellom innholdet og den utstedte politen, gjelder vilkårene og betingelsene i politen.