

Sikre vekst: En praktisk guide til kredittforsikring



Hvordan beskytte dine
fordringer, forbedre
kontantstrømmen og vokse
trygt på tvers av grenser

Innledning: Et landskap i endring

Mellomstore multinasjonale selskaper: Ambisiøse, smidige – og under økende press.

Flere og flere bedrifter ekspanderer utover hjemmemarkedet – til to, fem, kanskje ti land. Enten det handler om eksport, salgskontorer eller internasjonale samarbeidspartnere, gir grenseoverskridende virksomhet både muligheter og kompleksitet.

Men med vekst følger også risiko:

- Ulike betalingspraksiser
- Forskjellige lovverk
- Valutakurssvingninger
- Plutselige politiske endringer – som nylige amerikanske tollsatser – kan velte prognoser

Denne guiden er for økonomi- og risikoledere i mellomstore selskaper som vil:

- Sikre fordringer på tvers av landegrenser
- Skape mer forutsigbar kontantstrøm
- Støtte bærekraftig vekst – uten unødvendig risiko



Utfordringen: Risikoen stopper ikke ved grensen

Når ett marked misligholder en betaling - merkes det umiddelbart

Selv om du ikke er en stor internasjonal gigant med dedikerte kredittavdelinger, kan én forsinket betaling eller et mislighold få store ringvirkninger.

Vi hører ofte:

- "Vår tyske kunde er 45 dager forsinket – og fakturaen utgjør en fjerdedel av månedens kontantstrøm."
- "Nye tollsatser i USA har presset marginene – distributøren vår ber om lengre kredittid."
- "Vi går inn i et nytt marked, men mangler kredittinformasjon om kjøperne."

Selv med bare noen få eksportmarkeder er eksponeringen reell – og økende.



Løsningen: Kredittforsikring

Beskytt kundefordringene dine. Skap et grunnlag for vekst.

Kredittforsikring beskytter virksomheten din når en kunde ikke betaler – på grunn av konkurs, politiske hendelser eller vedvarende mislighold. Den dekker både innenlandske og internasjonale fordringer.



Men det er bare begynnelsen. Med riktig partner gir kredittforsikring deg også:

- Innsikt i kundenes økonomiske situasjon
- Trygghet til å tilby større kredittgrenser
- Bedre tilgang til finansiering (forsikrede fordringer som sikkerhet)
- Et rammeverk for skalerbar kredittstyring

Sentralisert polise. Lokal støtte.

Designet for selskaper i vekst – ikke bare for storbedrifter.

Hos Allianz Trade samarbeider vi med mellomstore bedrifter som kanskje bare er aktive i to land – men som fortsatt opplever kompleksiteten ved internasjonal handel.

I stedet for å sjonglere med forskjellige lokale løsninger, får du:

- Én samlet forsikringsavtale, forhandlet sentralt
- Lokal støtte fra våre team i datterselskapenes land
- En skreddersydd dekning som passer til din virksomhet – ikke en standardmodell



Hva **suksess** ser ut som



Du trenger ikke være aktiv i 20 land for å få verdi av kredittforsikring. Allerede med 2–5 eksportmarkeder kan du styrke grunnlaget for din vekst.

Økonomi

- Forbedre forutsigbarheten i likviditeten
- Reduser tap på dårlige betalere
- Styrk din tilgang til finansiering via forsikrede fordringer

Salg

- Gå inn i nye markeder med større trygghet
- Si ja til større internasjonale ordre
- Bruk mindre tid på å purre på betaling





Kom i gang

Ditt neste skritt mot en mer sikker og smart vekst

Enten du utforsker nye markeder eller vil styrke din risikostrategi, kan kredittforsikring hjelpe.

- Snakk med vårt lokale team
- Last ned vår sjekkliste
- Utforsk hvordan dekningen kan passe din struktur

A-Teamet kan hjelpe

Vi er din betroede partner og tilbyr skreddersydde løsninger som gjør det enkelt å integrere kredittforsikring i din virksomhet. Sammen med deg håndterer vi risikoer proaktivt og gir deg markedets beste rådgivning og innsikt.

