



STENA METAL INTERNATIONAL AB

Kreditförsäkring hjälper svenskt metallåtervinningsföretag att bedriva en hållbar verksamhet

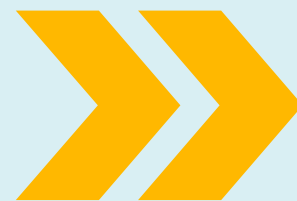
Stena Metal verkar i en högriskbransch vad gäller kreditexponering och snabbt föränderliga priser. Därför värdesätter företaget den stabilitet och säkerhet som Allianz Trades kreditförsäkring ger.

Stena Metal International AB är ett av Europas ledande återvinningsföretag och förser företag runtom i världen med återvunnen metall.

Företaget har sitt huvudkontor i Göteborg och har varit verksamt sedan 1939. Sedan starten har Stena Metal expanderat till åtta länder, nämligen Norge, Danmark, Finland, Polen, Schweiz, Tyskland, Italien och USA.

Stena Metals kunder finns i många olika sektorer och syslar bland annat med tillverkning, fordon, detaljhandel, energi, transport, logistik och offentlig förvaltning.

CFO Erik Larsson säger att Stena Metals ambition är att bedriva en verksamhet som bidrar till ett mer hållbart samhälle. Allianz Trades kreditförsäkring är en viktig del av den ambitionen.



Stena Metal International AB omsatte förra räkenskapsåret nästan 14 miljarder, och i och med att vi gör transaktioner som är värda många miljoner utgör vår kreditexponering en hög risk.

Erik Larsson,

CFO hos Stena Metal International AB

”Stena Metal International AB omsatte förra räkenskapsåret nästan 14 miljarder, och i och med att vi gör transaktioner som är värda många miljoner utgör vår kreditexponering en hög risk. Stena Metal har en gedigen kreditpolicy, vilket innebär att vi i princip alltid behöver ha säkerheter för alla fordringar. Det är där Allianz Trade kommer in i bilden”, säger Erik Larsson.

Ett engagerat team

Stena Metal har samarbetat med Allianz Trade i nästan 15 år. Samarbetet ger stabilitet och säkerhet och gör det möjligt för det svenska återvinningsföretaget att bedriva en hållbar verksamhet.

Kontakta Allianz Trade

Vill du veta mer om vad vi kan göra för ert företag?

Ring oss på **+46 8 555 136 00**

och prata med någon av våra konsulter.

”För Stena Metal är den största fördelen med Allianz Trades tjänster framför allt att vi undviker risker och att vi vet att våra kunder är kreditvärda. Det tryggar våra marginaler, säkerställer kassaflödet och ger oss en stabil plattform så att vi kan ha ett långsiktigt samarbete med våra strategiska partner”, säger Erik Larsson.

Stena Metall är en prioriterad partner, vilket innebär att det svenska företaget får tillgång till ett engagerat team på Allianz Trade, förklarar Mikael Magnusson, Senior Business Relationship Manager på Allianz Trade.

”Det är jag som ansvarar för det. De viktigaste personerna är dock de av mina kollegor som ansvarar för riskbedömningar, gör analyser och fattar kreditbeslut. Särskilt viktig är den duktiga underwritern som ansvarar för och beviljar alla kreditbeslut. Inga beslut överlämnas till Stena Metal utan att de verifierats och granskats av denna person”, säger Mikael Magnusson.

Säkerhet på en marknad med snabba prisförändringar

En stor fördel med detta särskilt utsedda team är enligt Erik Larsson att de har byggt upp en stor förståelse för hur Stena Metal fungerar.



Stena Metals kundportfölj har en bra kreditvärdighet enligt vår ratingmodell, och vi kan vanligtvis hjälpa dem att uppfylla deras ökade behov av ändrade kreditgränser.

Mikael Magnusson,

Senior Business Relationship Manager
hos Allianz Trade

“Våra produkter säljs på marknader där priserna ändras snabbt, vilket innebär att vi snabbt kan behöva höja kreditgränserna. Allianz Trade har goda kunskaper om vår verksamhet och tack vare vårt nära samarbete kan vi fatta snabba beslut”, säger han.

Detta har blivit särskilt tydligt de senaste åren när priserna har varit tämligen volatila, förklarar Mikael Magnusson.

“Stena Metals kundportfölj har en bra kreditvärdighet enligt vår ratingmodell, och vi kan vanligtvis hjälpa dem att uppfylla deras ökade behov av ändrade kreditgränser.”

Att snabbt kunna reagera på förändringar på marknaden kommer enligt Erik Larsson att vara väldigt viktigt framöver eftersom osäkerheten och riskerna kommer att öka.

“Att arbeta med betalningsvillkor och krediter kommer att vara en viktig pusselbit i vår dialog med kunder framöver, och därför känns det extra tryggt att ha en stark partner i Allianz Trade. Det bidrar till att säkra våra fordringar och vår framtida lönsamhet”, säger Erik Larsson.

Kontakta Allianz Trade

Vill du veta mer om vad vi kan göra för ert företag?

Ring oss på **+46 8 555 136 00**

och prata med någon av våra konsulter.

Euler Hermes Sverige filial
Box 729
SE-101 34 Stockholm
Besöksadress:
Sveavägen 98

Tel.: +46 8 555 136 00
contact.se@allianz-trade.com
www.allianz-trade.se
BNP Paribas: 9470-0024250
Bankgiro: 5974-5463

Registrerat i Bolagsverkets filialregister
Org. nr.: 516407-6233
Euler Hermes SA
Avenue des Arts 56
BE-1000 Bryssel
Reg. nr.: 0403.248.596 RPM Bryssel
Försäkringsbolag registrerat enligt kod 418