

Trygg tillväxt: En praktisk guide till kreditförsäkring

Så skyddar du dina
kundfordringar, förbättrar
kassaflödet och växer tryggt
över gränserna

Inledning: Ett landskap i förändring

Medelstora multinationella företag: Ambitiösa, snabbväxande och under nytt tryck

Allt fler företag expanderar bortom hemmamarknaden till två, fem, ibland tio länder. Oavsett om det handlar om att exportera varor, öppna säljkontor eller samarbeta med internationella partners, innebär gränsöverskridande affärer både stora möjligheter och ökad komplexitet.

När ni växer, växer även riskerna:

- Lokala betalningspraxis skiljer sig åt
- Juridiska regelverk är olika
- Valutaförändringar pressar marginalerna
- Plötsliga politiska skiften, som de senaste amerikanska tullarna, kan kasta om prognoserna

Den här guiden är för ekonomichefer och riskansvariga i medelstora företag som vill:

- Skydda kundfordringar över gränserna
- Skapa mer förutsägbarhet i kassaflödet
- Stödja hållbar internationell tillväxt utan onödig riskexponering



Utmaningen: Riskerna stannar inte vid gränsen

När en marknad missar en betalning märks det direkt

Ni är inte en global koncern med stora team som hanterar kundfordringar marknad för marknad. Men när en internationell kund försenar eller ställer in betalningen kan det snabbt påverka hela verksamheten.

Det här hör vi ofta från företag som ert:

- "Vår tyska kund är 45 dagar sen med betalningen och den fakturan står för en fjärdedel av månadens kassaflöde."
- "Nya amerikanska tullar har pressat vår distributörs marginaler och nu vill de plötsligt ha längre betalningstid."
- "Vi går in på en ny marknad men saknar tillräcklig kreditinformation om köparna."

Även om ni bara är verksamma på ett fåtal marknader är riskexponeringen verklig och ökande.



Lösningen: Kredittförsäkring

Skyddar kundfordringarna. Driver tillväxten.

Kreditförsäkring skyddar ert företag när en kund inte kan betala på grund av insolvens, politiska händelser eller långvarig betalningsförsummelse. Den täcker både inhemska och internationella kundfordringar, vilket hjälper er att säkra kassaflödet och minska risken för kundförluster.



Men det är bara början. Med rätt partner ger kreditförsäkring er:

- Djupare insikt i kundernas finansiella hälsa
- Trygghet att bevilja större kreditlimit
- Tillgång till finansiering genom försäkrade kundfordringar som säkerhet
- En strukturerad och skalbar modell för kreditriskhantering



Centraliserad policy. Lokalt stöd.

Utformad för växande företag - inte bara för storbolagen

På Allianz Trade samarbetar vi med medelstora företag som är verksamma i så få som två länder men som ändå hanterar hela komplexiteten i internationell handel.

Istället för att jonglera med flera lokala lösningar får ni:

- En koncerngemensam policy, förhandlad centralt
- Lokalt stöd från våra team i era dotterbolags länder
- Skräddarsydd som matchar er verklighet, inte någon annans standardmall



Så ser framgång ut



Ni behöver inte vara i 20 länder för att dra nytta av kreditförsäkring.
Även med 2–5 viktiga exportmarknader kan ni skapa en starkare grund:

Ekonomi

- Förbättrad förutsägbarhet i kassaflödet
- Minskade kundförluster
- Stärkt finansiering med försäkrade kundfordringar

Försäljning

- Trygghet att gå in på nya marknader
- Möjlighet att säga ja till större internationella order
- Mindre fokus på att jaga betalningar





Kom igång

Ert nästa steg mot tryggare och smartare tillväxt

Oavsett om ni utforskar nya marknader eller förfinar er koncerngemensamma riskstrategi kan kreditförsäkring ge er tryggheten att ta nästa steg.

- Prata med vårt lokala team
- Ladda ner vår checklista: Är era kundfordringar tillräckligt skyddade?
- Utforska hur vårt skydd kan anpassas till er struktur

A-Laget kan hjälpa till

Vi är din betrodda partner och erbjuder skräddarsydda lösningar som gör det enkelt att integrera kreditförsäkringar i din verksamhet. Tillsammans med dig hanterar vi proaktivt risker och ger dig marknadens bästa råd och insikter.

